



## Wir planen die Zukunft ... mit Ihnen!

Die DR. KAISER DIAMANTWERKZEUGE GmbH & Co. KG zählt zu den führenden Herstellern hochgenauer Abrichtwerkzeuge, Abrichtspindelsystemen, Verschleißschutzkomponenten und Schleifscheiben. Unsere Kunden kommen aus allen Bereichen anspruchsvoller industrieller Produktionstechnik wie Automobil-, Flugzeug- und Maschinenbau, Medizintechnik und der chemischen Industrie. Das Unternehmen beschäftigt heute mehr als 360 Mitarbeiter am Standort Celle.

Verstärken Sie unser Team als:

### **Sales & Business Development Manager (m/w/d)**

(Vollzeit, zu sofort)

#### Tätigkeiten / Aufgaben:

- ✓ Unterstützung der Vertriebsleitung (Head of Sales) bei der strategischen Weiterentwicklung der Marketing- und Vertriebsthemen
  - Absatzprognosen
  - Entwicklung von Verkaufsförderprogrammen
  - Strategien zur Neukundengewinnung
- ✓ Sicherstellung des Vertriebserfolges im Vertriebsgebiet durch:
  - Gewinnung neuer Vertriebspartner und Handelsrepräsentanten
  - Ausbau von Beziehungen und Betreuung von Schlüsselkunden für den Aufbau strategischer Partnerschaften
  - Führen von strategischen, zielorientiert vorbereiteten Verkaufsgesprächen auf Entscheider-Ebene mit voller Umsatzverantwortung zur Verhandlung von Projekten und Verträgen
  - Umsetzung von Strategien zur Kundengewinnung und –bindung
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit dem Head of Sales und dem Produktmanagement
- ✓ Betreuung und Unterstützung der Außendienstmitarbeiter (ADM, Handelsrepräsentanten) und der externen Vertriebspartner (z.B. Handelsvertreter, Wiederverkäufer)
  - Kontrollieren, Steuern, Kommunizieren und Veranschaulichen von Abteilungs- und Projektzielen
  - Koordination und Genehmigung von Urlaubsanträgen
  - Koordination von strategischen Dienstreisen
  - Durchführung von Qualitätsgesprächen
  - Produktschulungen und Verkaufskampagnen
- ✓ Aktive Teilnahme an Fach- und Kundenmessen (z.B. Vorträgen, Produktpräsentationen)
- ✓ Hoher nationaler und internationaler Reiseanteil (70+ Dienstreisetage pro Jahr)

#### Qualifikationen:

- ✓ Technische Berufsausbildung mit Zusatzqualifikation oder entsprechendes Studium und mehrjährige Berufserfahrung oder vergleichbare Qualifikation
- ✓ mehrjährigen Erfahrungen im Vertrieb und Verhandlungskompetenz
- ✓ Erfahrungen in der Personalführung
- ✓ Bereichsspezifische EDV-Kenntnisse
- ✓ Gute Kenntnisse über Schleifen & Abrichten und Anwendungen für unsere Produkte

Neben einem interessanten und anspruchsvollen Aufgabengebiet, in dem Sie wachsen können, bieten wir Ihnen ein motiviertes Team, eine flache Hierarchie, leistungsgerechte Vergütung mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld, flexible Arbeitszeitgestaltung durch eine Gleitzeit mit kleinen Kernzeiten, 30 Urlaubstage und weitere Sondertage, betriebliche Altersvorsorge, eine zusätzliche Unfallversicherung.

Es erwarten Sie bei uns interessante Zukunftsperspektiven.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an unsere Personalabteilung - gerne digital an [bewerbungen@drkaiser.de](mailto:bewerbungen@drkaiser.de) .

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!